

Informativo 05

São Paulo, 01 de Novembro de 2024

Informações sobre a prova de Apresentação de Negócios 30ª Competição Baja SAE BRASIL

Prezadas Equipes,

Este informativo tem a finalidade de orientá-los sobre a realização da prova de Apresentação de Negócios da 30.ª Competição Baja SAE BRASIL - Etapa Nacional. Em caso de conflito de informações entre este documento e outros emitidos, prevalece o que está descrito neste informativo, que está organizado conforme sumário abaixo:

1 ESCLARECIMENTO DE DÚVIDAS.....	1
2 MUDANÇAS PARA 2025	2
3 ETAPA I - SOLICITAÇÃO DE PROPOSTA	2
4 ETAPA II - APRESENTAÇÃO DE NEGÓCIOS - ORDINÁRIA.....	3
5 ETAPA III - APRESENTAÇÃO DE NEGÓCIOS - FINAIS	3
6 CASO 2025 - 30.ª COMPETIÇÃO BAJA SAE BRASIL	4
6.1 CONTEXTO	4
6.2 PROBLEMA	5
6.3 OBJETIVO	5

1 ESCLARECIMENTO DE DÚVIDAS

Recomenda-se a leitura completa deste informativo para familiarização com o conceito da prova de Apresentação de Negócios. Para o esclarecimento de dúvidas:

- Será realizada uma apresentação virtual em que será explicado o novo conceito da prova. Esta apresentação será realizada no dia **20/11/2024**. Os dados de acesso serão enviados posteriormente por Informativo.
- Encoraja-se as equipes a enviarem perguntas antecipadas para que possam ser explicadas durante a apresentação. O envio de perguntas deverá ser realizado por e-mail, através de comite@bajasaebrazil.net com o título: "Nome da Equipe - Dúvidas Apresentação de Negócios 2025" até a data máxima de **18/11/2024**. Não serão respondidos questionamentos realizados no dia da apresentação.

- c) Após a apresentação, caso ainda existam dúvidas sobre o formato da prova, estas deverão ser realizadas pelo forum.bajasaebrazil.net.

2 MUDANÇAS PARA 2025

Haverá algumas mudanças em relação à maneira como a prova se desenrolava até o ano de 2024. A saber:

- a) Para 2025, a Apresentação de Negócios deixará de ser realizada juntamente com as demais áreas de projeto e passará a ser realizada em local próprio, a ser informado posteriormente;
- b) O novo local será uma sala contendo:
 - o Projetor e/ou TV com entrada HDMI;
 - o Fonte de energia.
- c) A prova operará em um modelo híbrido, composto pelo envio de documentos prévios e apresentações ao vivo, divididas em 3 (três) etapas:
 - I. Envio da “Solicitação de Proposta” (prévio ao evento presencial);
 - II. Apresentação de Negócios - Ordinária (presencial);
 - III. Apresentação de Negócios - Finais (presencial, para as equipes qualificadas);
- d) Será apresentado um caso de negócios cuja consideração é obrigatória para a apresentação.

3 ETAPA I - SOLICITAÇÃO DE PROPOSTA

A primeira etapa consiste na “Solicitação de Proposta” por parte dos investidores. A proposta enviada deve:

- a) Seguir rigidamente a formatação proposta no *template* disponibilizado em <https://saebrasil.org.br/programas-estudantis/baja-sae-brasil/regras-e-relatorios-2/>;
- b) Ser enviada como um documento em formato PDF. Arquivos enviados em outro formato não serão avaliados;
- c) Possuir no máximo **5 slides**. O conteúdo que exceder aos 5 slides iniciais não serão avaliados;
- d) Ser enviada até a data de **24/01/2024**. Envios após esta data sofrerão dedução de 2 pontos por dia de atraso, limitados a 3 dias. Propostas enviadas com mais de 3 dias de atraso serão desconsideradas;
- e) Ser enviada pelo link <http://relatorio.bajasaebrazil.net>.

Maiores informações sobre o conteúdo da “Proposta” estarão presentes no documento modelo que será disponibilizado.

A avaliação das Propostas será realizada por juízes da competição Baja SAE BRASIL e serão enviados *feedbacks* para todas as equipes que enviarem Propostas.

Para participar da Etapa II - Apresentação de Negócios, é obrigatório o envio da “Solicitação de Proposta” da Etapa I.

4 ETAPA II - APRESENTAÇÃO DE NEGÓCIOS - ORDINÁRIA

A seguinte etapa é composta por uma apresentação presencial e está disponível apenas para as equipes que participaram da “Etapa I - Solicitação de Proposta”. Os *feedbacks* referentes à Etapa I podem ser considerados para as apresentações presenciais, ou seja, ajustes entre a etapa I e as etapas II e III são aceitos. No entanto, modificações entre as etapas II e III não são aceitas e caso ocorram resultarão na desclassificação da equipe na presente prova.

As equipes serão divididas em salas, onde serão avaliadas presencialmente por pelo menos 2 (dois) juízes da competição Baja SAE BRASIL. Nesta etapa é permitida:

- a) A presença de até 3 (três) apresentadores;
- b) A presença de até 3 (três) membros da equipe na qualidade de “ouvintes”;
- c) A presença do professor orientador na qualidade de “ouvinte”;
- d) Não é permitida a presença de membros de outras equipes.

Participantes “ouvintes” não podem em hipótese alguma interferir na apresentação, a menos que expressamente aprovado pelo juiz líder da prova.

Esta etapa da prova terá duração a ser confirmada em informativo futuro, o qual detalhará todo o fluxo da prova de Apresentação de Projeto.

As 3 melhores equipes classificadas no somatório da pontuação das Etapas I e II serão classificadas para a “Etapa III - Apresentação de Negócios - Finais”.

5 ETAPA III - APRESENTAÇÃO DE NEGÓCIOS - FINAIS

A última etapa será a “Apresentação de Negócios - Finais”, onde as 3 (três) melhores equipes classificadas no somatório das duas etapas anteriores estarão aptas a participar.

Todas as 3 equipes que disputaram estarão na mesma sala e serão avaliadas presencialmente por no mínimo 2 (dois) juízes, que podem ser ou não os mesmos da etapa anterior. Nesta etapa, as 3 (três) equipes serão avaliadas pelos mesmos juízes, sendo permitido:

- a) A presença de até 3 (três) apresentadores;
- b) A presença de 1 (um) membro de outra equipe, que não foi finalista, na qualidade de ouvinte.

Participantes “ouvintes” não podem em hipótese alguma interferir na apresentação, a menos que seja expressamente aprovado pelo juiz da prova.

Nesta oportunidade não serão acrescidos pontos à nota das equipes, o que ocorrerá é uma redistribuição dos pontos em jogo.

As equipes classificadas para a Etapa III devem obrigatoriamente informar sua intenção de participar desta etapa quando forem informadas de sua classificação. A informação será feita diretamente por um membro do Comitê Técnico.

É possível que uma equipe classificada para a Etapa III opte por não participar das “Apresentações de Negócios - Finais”. No entanto, caso isso ocorra serão deduzidos 20 pontos de sua nota dentro do evento de “Apresentação de Negócios”.

Caso alguma equipe opte por não participar, a próxima na fila de classificação será convidada a participar da Etapa III, e assim por diante.

Esta etapa da prova terá duração a ser confirmada em informativo futuro, o qual detalhará todo o fluxo da prova de Apresentação de Projeto.

6 CASO 2025 - 30.^a COMPETIÇÃO BAJA SAE BRASIL

Para a 30.^a Competição Baja SAE BRASIL será utilizado o seguinte caso:

6.1 CONTEXTO

Nos últimos anos o Brasil tem enfrentado uma série de catástrofes naturais, como enchentes, deslizamentos de terra e tempestades severas, afetando diversas regiões do país. Esses eventos impactaram a infraestrutura local, dificultando o acesso a áreas remotas e isoladas, onde equipes de resgate e ajuda humanitária são essenciais para salvar vidas, fornecer mantimentos e restabelecer a normalidade.

Dado o cenário de emergência e a necessidade de rápida resposta, veículos *off-road* especializados desempenham um papel crucial para garantir o acesso a regiões afetadas que, muitas vezes, ficam inacessíveis por meios convencionais. O fornecimento de veículos com tração 4x4, alta resistência e capacidade de transitar em terrenos irregulares é vital para garantir a eficiência das operações de resgate e assistência.

Tradicionalmente, veículos *off-road* de grande porte são usados nessas operações. No entanto, a utilização de veículos menores, como os do tipo Baja SAE pode ser uma alternativa viável em certas situações, devido à sua agilidade, baixo custo e capacidade de se deslocar em terrenos acidentados. O Baja SAE é um veículo leve, com tração 4x4 e design para enfrentar obstáculos e terrenos extremos. Apesar de serem menores e menos equipados do que veículos *off-road* convencionais, eles podem ser aproveitados em situações específicas em que o acesso é difícil para veículos maiores ou onde a necessidade de uma solução de custo mais baixo é essencial.

6.2 PROBLEMA

Observando que a disponibilidade de veículos *off-road* de pequeno porte com estrutura tubular no mercado nacional é feita basicamente a partir de importação, e que tais veículos possuem preços muito elevados, um grupo de investidores está considerando a possibilidade de criar uma fábrica para fornecer este tipo de veículo.

Este grupo de investidores escolheu você para gerenciar este projeto, que deve escolher uma equipe que contenha especialistas em marketing, operações e finanças.

A falta de veículos adequados para lidar com condições adversas durante e após catástrofes naturais no Brasil tem gerado desafio na resposta emergencial. O atual parque de veículos de resgate, mantimentos e transporte de profissionais de saúde não é suficiente ou não está preparado para enfrentar as dificuldades de acesso em áreas de difícil tráfego.

As atuais opções de veículos *off-road* podem não ser a solução ideal em todos os cenários de desastre. Em locais extremamente inacessíveis, onde o terreno é estreito ou com alta complexidade de obstáculos, um veículo mais leve e ágil, como o Baja SAE, poderia ter maior facilidade de operação. Além disso, o custo de aquisição e manutenção de veículos grandes pode ser um empecilho para manter uma frota robusta.

6.3 OBJETIVO

Desenvolver um plano de fornecimento de veículos *off-road*, equipados com tecnologia e estrutura necessária para enfrentar os desafios logísticos e ambientais em situações de desastres naturais no Brasil.

Adaptar e integrar veículos do tipo Baja SAE em operações de resposta a catástrofes no Brasil, especialmente em áreas de difícil acesso, onde sua leveza e capacidade *off-road* podem superar obstáculos que veículos maiores não conseguem atravessar.

É esperado que o seu plano apresente considerações acerca de:

- **GESTÃO DE PROJETOS:** ao longo do plano deve estar claro aos investidores qual o valor e o objetivo do investimento, assim como qual o cronograma de implantação e identificação de possíveis riscos de implantação. Considerações acerca dos diversos *stakeholders* assim como de ESG são bem-vindos.
- **MARKETING:** você deve garantir através de estudos que a proposição inicial dos investidores é verdadeira e verificar a demanda para os produtos que serão ofertados. Também é esperado que seja apresentado um posicionamento da empresa em relação à concorrência, assim como qual o composto de marketing que está sendo pensado.
- **OPERAÇÕES:** o plano deve conter considerações sobre as operações da empresa, deixando claro quais os recursos necessários para o funcionamento da empresa, sejam eles de pessoas, infraestrutura,

financeiros ou de qualquer outra ordem, além de especificar a localização do negócio. O plano deve conter o time que irá cuidar da implantação do projeto.

- **FINANÇAS:** o plano deve conter informações relevantes ao desempenho financeiro, como: custos diretos, indiretos, despesas e tributos. Também é esperada a apresentação de indicadores financeiros que ajudem a avaliar a decisão de investimento.

Atenciosamente,

Comitê Técnico Baja SAE BRASIL